

Evento formativo riconosciuto da AssoCounseling valido ai fini dell'aggiornamento permanente. Scheda sintetica:

Titolo dell'evento	IL TUO STILE É IL TUO POTERE O LA TUA PRIGIONE.
Tipologia	Percorso di formazione ▼
Ente erogante	KRM ITALIA
Monte ore totale	8
Modalità di erogazione	Presenza ▼
Sede di svolgimento	NAPOLI La sede sarà comunicata all'atto della iscrizione.
Piattaforma FAD	
Date e orari di svolgimento	10 OTTOBRE 2026 9.00-18.00
Costo	€ 85 + IVA
Responsabile didattico	Dr. Luigi Lucci
Formatore	Giovanni Amoroso. Fondatore e CEO di KRM Italia - Key Relationship Management. PNL Business Trainer, Executive & Team Coach, Professional Advanced Trainer Counselor, Facilitatore in Costellazioni Sistemiche, Familiari e Aziendali. Luigi Lucci. Training Manager KRM Italia. Trainer PNL Communication. Executive e Lifecoach. Professional Advanced Counsellor. Facilitatore Traumatic Incident Reduction (TIR) e in Comunicazione interculturale. Consulente "4Color". Facilitatore Lego Serious Play.
Metodologia didattica	Esperienziale ▼
Documentazione rilasciata	Attestato contenente le ore e il programma svolto con evidenziati i crediti assegnati e gli estremi del riconoscimento di AssoCounseling
Contatti	Email sviluppo@krmitalia.it
	Tel. +39 334 3505579
	Web https://krmitalia.com/iltuostileiltuopotere-164723

Programma	La qualità della relazione di aiuto dipende in larga misura dalla capacità del professionista di adattare il proprio stile comunicativo alle caratteristiche dell'interlocutore. Il percorso propone un approccio pratico basato sul modello dei 4 stili della comunicazione, per sviluppare maggiore flessibilità relazionale, creare alleanza, prevenire i conflitti e rendere la comunicazione più efficace nelle sessioni di counseling, nei colloqui individuali e nella conduzione dei gruppi. Obiettivi formativi Al termine del corso i partecipanti saranno in grado di: - riconoscere il proprio stile comunicativo prevalente e le relative aree di miglioramento e utilizzare il modello dei 4 stili della comunicazione nella pratica professionale. - identificare i diversi stili comunicativi dei propri clienti e dei differenti interlocutori e così migliorare la qualità della relazione con clienti, colleghi e gruppi; - adattare il proprio linguaggio verbale e non verbale ai diversi stili relazionali; - favorire ascolto, fiducia e collaborazione nella relazione di aiuto; - prevenire incomprensioni e gestire le differenze comunicative in modo costruttivo, promuovendo una comunicazione autentica, flessibile e orientata alla relazione. - gestire con maggiore efficacia situazioni comunicative complesse e conflittuali. Il corso adotta una metodologia esperienziale che integra brevi contributi teorici, autovalutazione, esercitazioni pratiche, simulazioni, role playing, analisi di casi e debriefing, favorendo l'applicazione immediata delle competenze nella pratica del counseling e delle professioni di aiuto. COS'E' LO STILE COMUNICATIVO - Introduzione ai 4 colori della comunicazione - Il tuo stile dominante - esercitazione pratica RICONOSCERE GLI ALTRI - Come leggere lo stile degli altri - I segnali verbali e non verbali - Gli errori più comuni nella comunicazione - Simulazioni guidate ADATTARE IL TUO STILE - Come comunicare con ogni stile - Da rigidità a flessibilità comunicativa - Creare connessione e fiducia Simulazioni esperienziali: entri nei ruoli e alleni nuove modalità di risposta COMUNICAZIONE STRATEGICA - Influenzare senza manipolare - Guidare conversazioni e relazioni - Comunicare per ottenere risultati Role play + feedback diretto
Varie	La partecipazione è richiesta per l'intera durata dell'evento; non è possibile seguirne solamente una parte. Le iscrizioni verranno considerate in ordine cronologico di arrivo.
Crediti assegnati da AssoCounseling 8	Ore assegnate da AssoCounseling valide come percorso di crescita personale 1