

Scheda aggiornamento

Titolo dell'aggiornamento	BUSINESS FOUR COLOR
Ente erogante	KRM- KEY RELATIONSHIP MANAGEMENT SRL
Durata espressa in ore	8
Tipologia di corso	<input type="radio"/> In presenza <input checked="" type="radio"/> FAD <input type="radio"/> Mista
Date e orari di svolgimento	30/05/2021
Sede di svolgimento	DIRETTA ONLINE
Costo omnicomprensivo	236,00 euro <input checked="" type="radio"/> + IVA <input type="radio"/> IVA inclusa <input type="radio"/> IVA esente
A chi si rivolge	<input type="radio"/> Solo a counselor <input checked="" type="radio"/> A counselor e altre tipologie di professionisti
Numero massimo di partecipanti	50
Responsabile didattico dell'aggiornamento	GIOVANNI AMOROSO
Nominativo/i del/dei formatore/i	GIOVANNI AMOROSO - PROFESSIONAL ADVANCED COUNSELOR ASSOCOUNSELING (TRAINER). EXECUTIVE & LIFE COACH. NLP BUSINESS TRAINER LUIGI LUCCI - PROFESSIONAL ADVANCED COUNSELOR ASSOCOUNSELING. NLP BUSINESS TRAINER. EXECUTIVE & LIFE COACH. FORMATORE ALLA COMUNICAZIONE INTERCULTURALE.
Metodologia didattica	<input type="radio"/> Teorica <input type="radio"/> Esperienziale <input checked="" type="radio"/> Mista
Documento rilasciato al discente	Attestato contenente le ore e il programma svolto con evidenziati gli estremi del riconoscimento di AssoCounseling
Materiale didattico consegnato al discente	<input checked="" type="radio"/> Dispense <input type="radio"/> Materiale audio/visivo <input type="radio"/> Altro <input type="radio"/> Nessun materiale
Modalità di richiesta informazioni	SITOWEB: https://go.krmitalia.it/bus4co E-MAIL: info@krmitalia.it TELEFONO: 3929583771 (ANCHE WHATSAPP)

Programma dettagliato del corso

COMUNICARE, VENDERE E NEGOZIARE CON BUSINESS FOUR COLOR

Per il successo della propria attività non sono sufficienti conoscenze e competenze professionali; occorre altresì padroneggiare tecniche e strumenti di comunicazione adeguati per rendere più efficaci le relazioni all'interno e all'esterno dell'azienda. La comunicazione è un processo complesso in cui sempre di più acquistano importanza la comprensione dei diversi stili comunicativi, delle regole e delle modalità più efficaci per sostenere, sviluppare e allineare i membri di un team. L'obiettivo del percorso formativo è quello di fornirti – anche attraverso elementi di programmazione neuro linguistica (PNL) e del metodo Success Insights - strumenti operativi pratici su:

- Comunicare in modo efficace e sintonico con tutti
- Conoscere meglio i tuoi processi decisionali e le tue attitudini
- Comprendere gli altri e imparare a connetterti meglio con ciascuno
- Migliorare la leadership e la comunicazione
- ☐ Raggiungere risultati straordinari lavorando e pensando in maniera nuova e differente
- ☐ Acquisire competenze di gestione e coordinamento di team e gruppi

ARGOMENTI

Costruzione del rapporto efficace:

Le 4 energie-colore dentro di noi: energie attive ed energie in ombra.

Le 4 energie-colore in azione nelle relazioni; riconoscerne stili e comportamenti.

Le 4 energie-colore al lavoro: valorizzare caratteristiche ed eccellenze individuali.

Introversione ed estroversione ricarica delle energie per focalizzare le azioni.

Pensiero e sentimento: i criteri dietro alla presa di decisioni cruciali.

Riconoscere le 4 energie-colore in azione.

Individuare criteri / sistemi

Varie

PER I SOCI ASSOCOUNSELLING LA QUOTA RISERVATA è DI 137€ + IVA