

Scheda sintetica

Titolo del corso di specializzazione	Corso di specializzazione in Business Coaching
Tipologia della specializzazione che si ottiene	Business Coaching
Ente erogante	SG Academy – Scuola di Formazione & Business
Durata totale espressa in ore	198
Date e orari di svolgimento	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Modulo 1 e 2: 24/25 marzo 2018 ▶ Modulo 3 e 4: 28/29 aprile 2018 ▶ Modulo 5 e 6: 26/27 maggio 2018 ▶ Modulo 7/8: 23/24 giugno 2018 ▶ Modulo 9 e 10: 14/15 luglio 2018 ▶ Modulo 11 e 12: 15/16 settembre 2018 ▶ Modulo 13 e 14: 13/14 ottobre 2018 ▶ Modulo 15 e 16: 17/18 novembre 2018 ▶ Modulo 17 e 18: 12/13 gennaio 2019 ▶ Modulo 19 e 20: 09/10 febbraio 2019 ▶ Esame: 16/17 marzo 2019
Sede di svolgimento	<p>< 10 iscritti: Via Pina Menichelli 37 (00128 Roma)</p> <p>> 10 iscritti: Struttura convenzionata in zona EUR (00128 Roma)</p>
Costi onnicomprensivi a carico del discente	<p>Corso di specializzazione: € 2.700 + IVA (€ 3.294)</p> <p>Singolo modulo, 14° escluso (1 giornata): € 200 + IVA (€ 244)</p> <p>Modulo 14 (1 giornata) con Questionario PCM®; € 400 + IVA (€ 488)</p>
Programma dettagliato	<p>Il corso di specializzazione in Business Coaching ha l'obiettivo di istruire Counselor professionisti e Coach a gestire la relazione di aiuto in contesti strutturati come aziende, organizzazioni ed enti, offrendo competenze specifiche di Counseling (per coloro che sono Counselor), di coaching (per coloro che sono counselor e coach) e di mentoring.</p> <p>Modulo 1: Counseling, Coaching, Mentoring</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Le differenze tra le professioni ▶ Competenze e obblighi di ogni professione ▶ Ambiti di Intervento delle professioni <p>Modulo 2: Norma UNI del Coaching</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Cosa è la Norma UNI ▶ La Norma 11601 del Coaching <p>Modulo 3: Business vs Private</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ L'esigenza di una formazione specialistica ▶ Workplace Counseling & Counseling in organization

▶ Cambiamenti ed adattamento

▶ Lavorare in azienda

Modulo 4: Organizzazione Aziendale

▶ Cosa è una organizzazione

▶ Cultura

▶ Supportare una azienda a creare una cultura solida

Modulo 5: Cultura, Clima e Benessere

▶ Come affrontare avviare un cambiamento culturale

▶ I legami Cultura, Clima e Benessere Organizzativo

▶ Misurare Clima & Benessere

Modulo 6: Empowerment

▶ Company Poll

▶ Empowerment Organizzativo

▶ Empowerment Individuale

▶ Tecniche di empowerment

▶ Empowerment di Comunità

▶ Responsabilità Sociale di Impresa

Modulo 7: Manager

▶ HR System

▶ Chi è il Manager

Modulo 8: Performance Management

▶ Bilancio delle competenze

▶ Performance Management

Modulo 9: Performance Development

▶ Gestire e sviluppare le competenze

▶ Tecniche di coaching

Modulo 10: Selezione del Personale

▶ Fasi del processo

▶ Figure professionali coinvolte

▶ Tecnica delle domande

▶ La grafologia come strumento per l'assunzione

▶ Case History

Modulo 11: Mentoring

▶ Inserimento del personale

▶ Affiancamento attivo

Modulo 12: Leadership

▶ Essere Leader

Modulo 13: Team Leadership

▶ Essere Leader risonanti e dissonanti

	<p>Modulo 14: Il potere delle diversità</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Struttura di personalità ▶ Il potere della comunicazione ▶ Le sequenze di Stress ▶ Il potere dell'eterogeneità <p>Modulo 15: Il potere delle parole</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Comunicazione efficace ▶ Controreazione ▶ Comunicazione persuasiva <p>Modulo 16: Sales Planet</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Sales Attitude ▶ Sales Process ▶ Pipeline e Forecast ▶ Cross Selling ▶ Sales & Budgeting <p>Modulo 17: La formazione in azienda</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Principi di Andragogia ▶ Formazione agli adulti ▶ Tecniche di addestramento <p>Modulo 18: Il disagio in azienda</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Stress lavoro correlato ▶ Burnout ▶ Mobbing <p>Modulo 19: Sicurezza sul Lavoro</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ DL 18 ▶ Tutela di salute e sicurezza nei luoghi di lavoro (SSL) <p>Modulo 20: Diritto del lavoro</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Principi costituzionali ▶ Il sindacato ▶ Trattative collettive ▶ Diritti e doveri dell'Azienda ▶ Diritti e doveri del lavoratore
<p>A chi si rivolge</p>	<p>Possesso da parte dell'aspirante allievo di un valido attestato di qualità e di qualificazione professionale dei servizi (counseling, life coaching, coaching, formatori certificati, manager, mediatori, orientatori e tutte le professioni che hanno a che fare con la relazione di aiuto e/o la gestione di relazioni in contesti strutturati quali aziende, organizzazioni ed enti) ai sensi dell'art. 4 della L. 4/2013)</p>
<p>Numero massimo dei partecipanti</p>	<p>20</p>

Nominativi dei docenti	<p>Alessandro Onelli</p> <p>Paola Bianchi</p> <p>Francesco Algieri</p> <p>Eleonora Torcè</p> <p>Ilaria Rocchi</p> <p>Eleonora Landi</p> <p>Stefano De Giorgi</p> <p>Massimiliano Iommi</p>
Materiale rilasciato	Diploma in Business Coaching
Materiale didattico consegnato al discente	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Slide, Video e dispense del docente ▶ Riferimenti bibliografici obbligatori ▶ Una serie di altri riferimenti bibliografici opzionali.
Contatti per informazioni	<p>Dott.ssa Paola Bianchi</p> <p>Tel 800 58 69 70 opzione 2</p>
Procedura di iscrizione	<ol style="list-style-type: none"> 1. Contatto Telefonico 2. Modulo di Iscrizione 3. Mail di conferma con modulo di iscrizione debitamente firmato e ricevuta contabile di avvenuto bonifico
Varie	<p>Sconto del 10% per iscritti entro il 15 febbraio 2018</p> <p>Pagamento in unica soluzione: 5% di sconto</p> <p>Pagamento rateizzato:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Iscrizione: 30% del costo totale del corso ▶ 1ª Rata (giugno): 20% del costo totale del corso ▶ 2ª Rata (settembre): 30% del costo totale del corso ▶ 3ª Rata (dicembre): 20% del costo del corso